

NIKAN

CRÉATION D'UNE AILE INNUE À LA CHAMBRE DE COMMERCE DE SEPT-ÎLES



Photo : Chambre de commerce de Sept-Îles

Participants au 5 à 7 organisé par la Chambre de commerce de Sept-Îles

Le 17 janvier dernier, un 5 à 7 a eu lieu pour annoncer la création d'une aile innue à la Chambre de commerce de Sept-Îles. Au total, ce sont 130 entrepreneurs autochtones et allochtones qui ont participé à l'événement, une participation démontrant bien l'intérêt suscité par ce projet innovateur.

L'idée de créer une aile innue à la Chambre de commerce de Sept-Îles est née lors d'une discussion entre son directeur général, Paul Lavoie, et Dave Vollant, conseiller responsable du développement économique à Innu Takuaikan Uashat mak Mani-Utenam (ITUM). Au départ, c'est une idée qui a été lancée comme ça, mais comme ce sont aussi deux entrepreneurs, l'idée est vite devenue un projet! Presque immédiatement, ils se sont questionnés à savoir quelle forme pourrait prendre le projet et ils ont structuré leur idée. Ils ont ensuite contacté le directeur général de la Société de développement économique Uashat mak Mani-Utenam (SDEUM), Ken Rock, et se sont mis à travailler sur différentes idées.



LA VOIE DES ODEC
MAI 2018 | VOL. 18 | N° 1
CDEPNQL.ORG

DISSOCIER LE DÉVELOPPEMENT ÉCONOMIQUE DU POLITIQUE	3
MISHKAU CONSTRUCTION LA FORCE DU TRAVAIL EN PARTENARIAT	4
TSHIJETIN SOLUTIONS INDUSTRIELLES	5
UN PARTENARIAT RÉUSSI ENTRE KBAOWEK ET DEUX MUNICIPALITÉS VOISINES	6
LES AVANTAGES ET LES CLÉS DU SUCCÈS D'UN PARTENARIAT	8
500 000 \$ POUR DIVERSIFIER L'ÉCONOMIE DE GESPEG	9
FORMATION SUR LA REDDITION DE COMPTES	10
CHRONIQUE TOURISTIQUE	11
CHRONIQUE FISCALE	12
CHRONIQUE ENTREPRENEURIALE	13
CHRONIQUE JURIDIQUE	14
CDEPNQL SUR LE TERRAIN	15
AVIS DE NOMINATION	16
ÉVÉNEMENTS À VENIR À LA CDEPNQL	16

Secrétariat
aux affaires
autochtones

Québec

Canada



M. Paul Lavoie, directeur général de la Chambre de commerce de Sept-Îles

UN PROJET NÉCESSITANT UN CHANGEMENT DE MENTALITÉS

Historiquement, les liens entre les deux communautés n'ont pas toujours été faciles, donc les trois hommes s'attendaient à ce que certains entrepreneurs soient contents de l'initiative et que d'autres soient réticents. Ils sont tout de même allés de l'avant avec le projet en l'annonçant publiquement lors d'un 5 à 7 auquel 130 personnes ont participé, une participation record pour ce type d'événement.

Un projet de cette nature implique toujours un changement de mentalités et de façons de faire. En effet, de part et d'autre, il y a des entrepreneurs qui sous-estiment l'apport que l'aile innue pourra avoir pour leurs entreprises. Pour qu'il soit accepté et durable, ce type de changement nécessitera donc du temps. C'est pour cette raison que les trois promoteurs du projet se sont donnés un horizon d'un an pour mettre en place

l'aile innue. Ainsi, tous auront le temps de réaliser les avantages d'un tel regroupement. Fait intéressant à mentionner, un partenariat a déjà été créé entre une entreprise de Uashat et une entreprise de Sept-Îles à la suite du 5 à 7 de janvier. À long terme, c'est ce genre d'exemple concret de retombées pour les entreprises qui permettront de convaincre les plus sceptiques.

DES AVANTAGES ET RETOMBÉES POUR TOUS

Il y a un important bassin d'entreprises privées à Uashat et à Maliotenam. « Ces entreprises sont compétitives et elles sont capables de concurrencer n'importe quelle autre entreprise de leur secteur d'activité », affirme Paul Lavoie. Il y a donc un grand intérêt à regrouper tous ces gens sous l'aile innue afin de les aider à prospérer et les soutenir. Après tout, un entrepreneur, qu'il soit autochtone ou allochtone, c'est avant tout une personne qui voit une opportunité dans un besoin et qui trouve une façon d'y répondre tout en faisant un profit.

Les services offerts par le biais de l'aile ne dédoubleront pas l'offre de services de la SDEUM, mais viendront plutôt la compléter. En effet, une chambre de commerce ne joue pas les mêmes rôles qu'une organisation de développement économique. Ainsi, dans les dossiers concernant la grande région de Sept-Îles, la chambre de commerce parlera au nom de tous ses membres et ceux touchant spécifiquement Uashat et Maliotenam continueront de relever de la responsabilité de la SDEUM. Toujours en matière de représentation, la Chambre informera les entreprises membres des opportunités d'affaires qui se présentent et les mettra en valeur en présentant non seulement ce qu'elles peuvent offrir à la population, mais aussi aux autres membres. En ce qui a trait à l'aspect formation, les sujets ayant des particularités pour les entreprises des Premières Nations seront présentés par la SDEUM.

L'aile innue est en lien avec un des mandats de la SDEUM, qui est de diversifier l'économie de la communauté. « Les entreprises ne peuvent pas se développer seulement en attendant les contrats de la communauté, elles doivent chercher des opportunités dans un marché plus grand et ne pas s'attarder seulement sur les opportunités de courte durée », affirme Dave Volland, conseiller responsable du développement économique à ITUM. « Certaines entreprises bien établies ont elles aussi eu besoin de partenariats avec des entreprises allochtones pour les aider à prendre de l'expansion et aller chercher de nouvelles expertises. Ce serait bien qu'elles jouent un rôle de mentor auprès des jeunes entrepreneurs et qu'elles encouragent la formation d'une nouvelle aile innue dans le but d'aller chercher un marché plus grand et des possibilités et des opportunités d'affaires », ajoute-t-il. Il insiste aussi sur le fait que les jeunes entrepreneurs sont très enthousiastes envers la création de l'aile innue.

Finalement, le fait d'avoir des entreprises plus prospères aura aussi des retombées pour la population de Uashat et Maliotenam. En effet, les entreprises seront davantage en mesure d'embaucher et de former des membres de la communauté. De plus, ces entreprises sont souvent très impliquées socialement et n'hésitent pas à commanditer des activités ou des services à l'intention de la population.

En conclusion, le modèle de l'aile innue de la Chambre de commerce de Sept-Îles est un exemple très intéressant démontrant qu'il est possible de mettre en place des structures favorisant la collaboration d'entreprises actives sur un même territoire. Qui sait, ce modèle pourra peut-être être implanté dans d'autres communautés dans les années à venir.

